

Commercial

# Développez vos ventes sur les salons et les foires

1 jour – 7 heures

## OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉES

- Aider les entreprises artisanales à optimiser leur action commerciale sur un salon afin de rentabiliser au mieux leur participation.
- Mettre en valeur ses productions sur un Salon et développer l'argumentaire pour augmenter vos ventes

## PROGRAMME

- Préparer et optimiser sa participation à un salon
- Les actions à mener: Avant, pendant, après le salon
- Les documents commerciaux et la communication auprès des prospects et des clients
- Optimiser le suivi des contacts
- Les techniques d'aménagement du stand et de mise en valeur de ses créations
- La présentation de ses produits et de son savoir faire lors de l'entretien avec le client

## MATÉRIEL ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Formation en présentiel ou en classes virtuelles (modalités jointes)
- Modalités pédagogiques : mise en situation et illustration par des exemples de pages modèles pour les bonnes pratiques

## FORMATEUR

Formation animée par Fabrice ALONSO, spécialiste en développement commercial. Pour plus de renseignements sur le profil du formateur, contactez le service formation.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation des acquis en cours en fin de formation : Quiz, exercice pratique, étude de cas, jeu de rôles, mise en situation...
- Évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire à la fin de la formation

## ACCESSIBILITÉ

- La CMA est accessible PMR (Personne à mobilité Réduite)
- Référents Handicaps** : Christel GUSTIN et Fanny TANDONNET  
[formation.savoie@cma-auvergnerhonealpes.fr](mailto:formation.savoie@cma-auvergnerhonealpes.fr)

## LES +

- Échanger avec les autres Stagiaires
- Exemples concrets
- Gagner en Chiffre d'Affaires
- Taux de satisfaction sur cette thématique : données disponibles sur le site internet de la CMA 73.

**PUBLIC** : 12 personnes maximum

- Chef d'entreprise
- Conjoint collaborateur
- Salarié
- Demandeur d'emploi

**PRÉREQUIS** : Aucun

## LIEU / DATES

### A distance (visio – outil Teams)

- **Jeudi 28 et vendredi 29 avril 2022**  
→ De 9h à 12h30

### CMA Savoie : La Motte Servolex

- **Jeudi 13 octobre 2022**  
→ De 8h45 à 12h15 et de 13h30 à 17h

## TARIF

**28 €** : Chef d'entreprise non salarié, micro-entrepreneur immatriculé au RM, conjoint collaborateur déclaré (non salarié)  
*Coût résiduel après prise en charge par le Conseil de la Formation*

**210 €** : Autre public  
*Possibilité de prise en charge totale ou partielle par votre OPCO. Nous contacter.*

## DÉLAI D'ACCÈS

**Date limite d'inscription** : 8 jours avant la date de démarrage de la formation

## CONTACT

Service Formation - Fanny TANDONNET  
 Savoie Technolac - 17 Allée du lac de Tignes 73290 LA MOTTE SERVOLEX  
 04 79 69 94 32  
[formation.savoie@cma-auvergnerhonealpes.fr](mailto:formation.savoie@cma-auvergnerhonealpes.fr)

N° SIRET : 130 027 956 00015  
 Enregistré sous le numéro 84691788769  
 Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'état

Commercial

# Développez vos ventes sur les salons et les foires

1 jour – 7 heures

## MODALITES CLASSES VIRTUELLES

### Nature des travaux demandés au stagiaire et le temps estimé pour les réaliser :

- Préparer et optimiser sa participation à un salon
- Les actions à mener: Avant, pendant, après le salon
- Les documents commerciaux et la communication auprès des prospects et des clients
- Optimiser le suivi des contacts
- Les techniques d'aménagement du stand et de mise en valeur de ses créations
- La présentation de ses produits et de son savoir faire lors de l'entretien avec le client

### Modalités de suivi et d'évaluation spécifiques aux séquences de formation ouverte ou à distance :

- Évaluation des acquis en cours en fin de formation : Quiz, exercice pratique, étude de cas, jeu de rôles, mise en situation...
- Évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire à la fin de la formation

### Moyens d'organisation, d'accompagnement ou d'assistance, pédagogique et technique, mis à disposition du stagiaire : Outil teams

Envoi d'un lien de connexion à chaque participants quelques jours avant le démarrage de la formation avec un mail explicatif.

**Contact technique : Fanny Tandonnet – 04 79 69 94 32**

Compétences et qualifications des personnes chargées d'assister le bénéficiaire de la formation : **le référent de la CMA 73, Fanny TANDONNET.**

### LES +

- Échanger avec les autres Stagiaires
- Exemples concrets
- Gagner en Chiffre d'Affaires
- Taux de satisfaction sur cette thématique : données disponibles sur le site internet de la CMA 73.

**PUBLIC** : 12 personnes maximum

- Chef d'entreprise
- Conjoint
- Salarié
- Demandeurs d'emploi

**PRÉREQUIS** : Aucun

### LIEU / DATES

#### A distance (visio – outil Teams)

- **Jeudi 28 et vendredi 29 avril 2022**  
→ De 9h à 12h30

#### CMA Savoie : La Motte Servolex

- **Jeudi 13 octobre 2022**  
→ De 8h45 à 12h15 et de 13h30 à 17h

### TARIF

**28 €** : Chef d'entreprise non salarié, micro-entrepreneur immatriculé au RM, conjoint collaborateur déclaré (non salarié)  
*Coût résiduel après prise en charge par le Conseil de la Formation*

**210 €** : Autre public  
*Possibilité de prise en charge totale ou partielle par votre OPCO. Nous contacter.*

### DÉLAI D'ACCÈS

**Date limite d'inscription** : 8 jours avant la date de démarrage de la formation

### CONTACT

Service Formation - Fanny TANDONNET  
Savoie Technolac - 17 Allée du lac de Tignes 73290 LA MOTTE SERVOLEX  
04 79 69 94 32  
[formation.savoie@cma-auvergnerhonealpes.fr](mailto:formation.savoie@cma-auvergnerhonealpes.fr)

N° SIRET : 130 027 956 00015  
Enregistré sous le numéro 84691788769  
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'état

Mise à jour le 25/10/2021